



YURISPRUDENSIYA

HUQUQIY ILMIY-AMALIY JURNALI

2021/3



MUNDARIJA

12.00.01 – DAVLAT VA HUQUQ NAZARIYASI VA TARIXI. HUQUQIY TA'LIMOTLAR TARIXI

12.00.02 – KONSTITUTSIYAVIY HUQUQ. MA'MURIY HUQUQ. MOLIYA VA BOJXONA HUQUQI

12.00.03 – FUQAROLIK HUQUQI. TADBIRKORLIK HUQUQI. OILA HUQUQI. XALQARO XUSUSIY HUQUQ

- | | | |
|---|---|--|
| <p>6 ISMOILOV BEKJON SALIHOVICH
Nogironligi bo'lgan shaxslar huquqlarini ta'minlashda xorijiy tajriba va milliy qonunchilikni takomillashtirish istiqbollari</p> | <p>17 ЭРГАШЕВ ИКРОМ АБДУРАСУЛОВИЧ
Солик интизомини бузганлик учун молиявий жавобгарлик</p> | <p>24 БАБАДЖАНОВ АТАБЕК
ДАВРОНБЕКОВИЧ
Маҳаллий давлат ҳокимияти вакиллик органлари шаклланишида сиёсий партиялар иштирокининг конституциявий-хуқуқий асослари</p> |
| <p>33 БОЗАРОВ САРДОР
СОХИБЖОНОВИЧ
Стратегии и перспективы развития искусственного интеллекта в мире и Республике Узбекистан: сравнительный анализ</p> | <p>46 УСМОНОВА МУНИСХОН
ЙЎЛДОШ ҚИЗИ
Фуқаролик муносабатларида жисмоний шахс иштирокининг нормал ҳолатини таъминловчи юридик мезонлар тавсифи</p> | <p>54 БАБАКУЛОВ ЗАФАР
КУРБОННАЗАРОВИЧ
Киберсквоттинг – товар белгиларини ноқонуний ўзлаштиришда янги хавф (илмий ва амалий таҳлил)</p> |

12.00.04 – FUQAROLIK
PROTSESSUAL HUQUQI.
XO‘JALIK PROTSESSUAL HUQUQI.
HAKAMLIK JARAYONI VA
MEDIATSIYA

12.00.05 – MEHNAT HUQUQI.
IJTIMOIY TA’MINOT HUQUQI

12.00.08 – JINOYAT HUQUQI,
HUQUQBUZARLIK LARNING
OLDINI OLISH. KRIMINOLOGIYA.
JINOYAT-IJROIYA HUQUQI

- 67 **САИДМАВЛОНОВА ГУЛАСАЛХОН САИДАКРАМХОН КИЗИ**
Перспективы применения зарубежного опыта правового регулирования инвестиционных отношений в Республике Узбекистан
- 77 **ҚҰТЛЫМУРАТОВ ФАРХАД ҚАЛБАЕВИЧ**
Қайта ташкил этилаётган юридик шахс кредиторлари ҳуқуқларини ҳимоя қилиш механизмларининг умумий тавсифи
- 86 **ХУДОЙНАЗАРОВ ДАДАХОН АВАЗ ЎГЛИ**
Низоларни судга қадар ҳал этиш усуллари: милллий ва хорижий тажриба
- 93 **ХОЖАБЕКОВ МУФТУЛЛА ЖОЛМУРЗА ЎГЛИ**
МДҲ мамлакатлари қонунчилиги мисолида ўриндошлик асосида ишлашнинг қиёсий таҳлили
- 103 **УРАЗАЛИЕВ МУРОД КОРАЕВИЧ**
Причины и условия преступлений, связанных с наркоманией
- 112 **ТОШПУЛАТОВ АКРОМ ИКРОМОВИЧ**
Жиноят-хуқуқий принципларни тадқиқ қилишда умумилмий методларнинг қўлланилиши
- 121 **ДЖАЛИЛОВ ФУРКАТ ЗАКИРОВИЧ**
Давлат хизматчисининг қонунга хилоф мулкий манфаатдорлиги билан боғлиқ жиноятлар субъектига доир нормаларни такомиллаштириш масалалари

- 127 САГДУЛЛАЕВ ФАТХУЛЛА ШУКРУЛЛАЕВИЧ
Хокимият ёки мансаб ваколати доирасидан
четга чиқиш учун жавобгарлик белгиловчи
жиноят қонунчилиги нормаларининг
ривожланиши тенденциялари

12.00.09 – JINOYAT PROTSESSI.
KRIMINALISTIKA,
TEZKOR-QIDIRUV HUQUQ VA
SUD EKSPERTIZASI

- 135 ТАШЕВ АЗИЗБЕК ИБРАГИМОВИЧ
Понятие и значение института отведения
несовершеннолетних от системы правосудия

13.00.02 – TA'LIM VA TARBIYA
NAZARIYASI VA METODIKASI
(SOHALAR BO'YICHA)

- 143 JUMANIYOZOVA NURIYA AHMEDOVNA
Tilshunoslikda yuridik diskurs o'rganilishi:
maqsad va vazifalari

UDC: 33(575.1)
ORCID: 0000-0002-5084-1196

ПЕРСПЕКТИВЫ ПРИМЕНЕНИЯ ЗАРУБЕЖНОГО ОПЫТА ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ОТНОШЕНИЙ В РЕСПУБЛИКЕ УЗБЕКИСТАН

Сайдмавлонова Гуласалхон Сайдакрамхон кизи,
помощник по правовым вопросам
ООО «ROEDL AND PARTNER»,
e-mail: gulasalkhon.saidmavlonova@roedl.com

Аннотация. В статье анализируются вопросы инвестиций и инвестиционных правоотношений, в том числе их правовое регулирование, правовая база для их привлечения, которые важны для экономического и социального развития любой развивающейся страны. На основании зарубежного опыта правового регулирования инвестиционных отношений автор выявляет ряд серьезных недостатков и пробелов в национальном законодательстве и дает краткие рекомендации по их устранению, поскольку изучение инвестиционного законодательства других стран и тенденций является прямым способом выявления пробелов в национальном законодательстве.

Ключевые слова: инвестиции, активы, инвестиционное право, сравнительное право, инвестиционные соглашения, договорное право, экономическая глобализация, инвестиционные правоотношения, НИОКР, инновации, национальная безопасность.

O'ZBEKISTON RESPUBLIKASIDA INVESTITSIYA MUNOSABATLARINI HUQUQIY TARTIBGA SOLISHDA XORIJIY TAJRIBANI QO'LLASH ISTIQBOLLARI

Saidmavlonova Gulasalxon Saidakramxon qizi,
“ROEDL VA PARTNER” MChJda
yurist yordamchisi

Annotatsiya. Maqolada har qanday rivojlanayotgan mamlakatning iqtisodiy va ijtimoiy rivojlanishi uchun muhim bo'lgan investitsiyalar va investitsiyaviy huquqiy munosabatlar, shu jumladan, ularni huquqiy tartibga solish, investitsiyalarni jalb qilishning huquqiy asoslari ko'rib chiqiladi. Investitsiya munosabatlarini huquqiy tartibga solish bo'yicha xorijiy tajribaga asoslanib, muallif milliy qonunchilikdagi bir qator jiddiy kamchilik va bo'shliqlarni belgilaydi hamda ularni bartaraf etish bo'yicha qisqacha tavsiyalar beradi. Zero, boshqa mamlakatlarning investitsiya qonunchiligi va ularning tendensiyalarini o'rganish milliy qonunchilikdagi bo'shliqlarni aniqlashda muhim omil bo'lib xizmat qiladi.

Kalit so'zlar: investitsiyalar, aktivlar, investitsiyaviy huquq, qiyosiy huquq, investitsiya shartnomalari, shartnomaviy huquq, iqtisodiy globalizatsiya, investitsiyaviy huquqiy munosabatlar, ilmiy tadqiqot va izlanishlar, innovatsiyalar, milliy xavfsizlik.

PROSPECTS OF APPLICATION OF FOREIGN EXPERIENCE OF LEGAL REGULATION OF INVESTMENT RELATIONS IN THE REPUBLIC OF UZBEKISTAN

Saidmavlonova Gulasalkhon Saidakramkhon kizi,
Legal Assistant
"ROEDL AND PARTNER" LLC

Abstract. The article examines the issues of investments and investment legal relations, including their legal regulation, the legal basis for their attraction, which are important for the economic and social development of any developing country. Based on foreign experience in the legal regulation of investment relations, the author identifies a number of serious shortcomings and gaps in national legislation and gives brief recommendations for their elimination, since the study of investment legislation of other countries and trends is a direct way to identify gaps in national legislation.

Keywords: investments, assets, investment law, comparative law, investment agreements, contract law, economic globalization, investment legal relations, Research and Development (R&D), innovations, national security.

Введение

Процесс (экономической) глобализации и ускоренного развития международных экономических связей характеризуется также процессом все большей интенсивности инвестиционных отношений как на национальном уровне, так и между различными странами в международном масштабе. Современный мир характеризуется в большей степени не столько передвижением товаров и услуг, сколько передвижением капитальных вложений – инвестиций.

Неоспоримо, что именно инвестиции способны повысить имидж страны, улучшить экономические показатели и благосостояние населения.

В современном мире:

- инвестиции являются необходимой предпосылкой устойчивого роста, создания рабочих мест и, следовательно, человеческого процветания;

- международная конкуренция за капитал ужесточается, нигде глобализация не проявляется так ярко, как глобальная конкуренция за прямые инвестиции;

- от развивающихся стран требуется оставаться привлекательными для инвесторов с целью повышения экономического положения путем улучшения инвестиционного климата;

– многие сферы жизни, такие как образование, инфраструктура, здравоохранение, как базовые области нуждаются в инвестициях, растет также потребность в правовом регулировании этих процессов.

Правительством Республики Узбекистан создаются также необходимые правовые условия для стимулирования потока инвестиций. Привлечение инвестиций и инвестиционное сотрудничество являются важной частью открытости Узбекистана, основой национальной политики. Данная политика поощрения инвестиций является ответом Республики Узбекистан на экономическую глобализацию и отражает его усилия по улучшению экономического состояния страны.

Статистические данные [1] подтверждают активный рост потока инвестиций и эффективность инвестиционной политики нашей страны за короткий промежуток времени. Тем временем инвестиционные процессы на каждом этапе, равно как и другие экономические процессы, требуют защиты прав и гарантий участников данных правоотношений. Именно данные факторы определяют актуальность исследования инвестиционных правоотношений.

Актуальность также обусловлена теми задачами, которые сегодня ставит перед собой Узбекистан, а именно – формирование инновационного общества, развитие НИОКР и информационных технологий в сфере экономики и бизнеса путем привлечения инвестиций. Привлечение инвестиций как одно из приоритетных направлений в экономике, политике и социальной сфере нашей страны выступает в качестве основного фактора, способствующего экономическому росту и прогрессу страны. Однако существует ряд областей, в которых, на наш взгляд, есть необходимость в реформировании.

Материалы и методы

В основе исследования лежат общенаучные формально-логические методы познания (анализ, синтез, индукция, дедукция), а также специальные научные методы (системно-структурный, сравнительно-правовой методы). Формально-логический метод проявляется в связи с необходимостью анализа законодательства, регулирующего иностранные инвестиции в Узбекистане. Системно-структурный метод применяется при рассмотрении системы общих норм инвестиционного регулирования и их соотношения с частными нормами права, регулирующими инвестиционную деятельность. Сравнительно-правовой метод используется для проведения сравнительного анализа норм зарубежного права в сфере иностранных инвестиций.

Результаты исследования

Инвестиции, прежде всего, являются объектом экономической области. Не имея экономического представления об инвестициях и не понимая экономические показатели, невозможен полноценный анализ правовой природы инвестиций. Проблема правильной интерпретации самого понятия инвестиций представляет собой контроверзный пункт в различных сферах жизни. С экономической точ-

ки зрения, можно согласиться с наиболее простым утверждением, что «инвестиция – это текущее выделение денег или других ресурсов в ожидании получения будущих выгод» [2, с. 1-2]. С правовой точки зрения, инвестиции также определяются схоже, но рассматриваются как понятия в различных правоотношениях. Наиболее широкое значение понятия инвестиций дается в докладе Конференции ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД), где проводится различие между тремя разными подходами: подход, основанный на активах (asset-based), подход, основанный на предприятиях (enterprise-based) и подход, основанный на транзакциях (transaction-based) [3, с. 15-31].

В общем смысле термин «инвестиции» означает все виды активов и, в частности, включает:

- движимое и недвижимое имущество и любые другие имущественные права, такие как ипотека, залоговое право и залог;
- акции, облигации компаний или доли в собственности таких компаний;
- права интеллектуальной собственности;
- бизнес-концессии, предоставляемые законом или по контракту, включая концессии на поиск, культивирование, добычу или разработку природных ресурсов и др. [4, с. 294].

Согласно принятому утверждению по законодательству Узбекистана, статье 3 Закона «Об инвестициях и инвестиционной деятельности», к инвестициям относятся, как обобщенный вариант вышеизложенной трактовки, «...материальные и нематериальные блага и права на них, в том числе права на объекты интеллектуальной собственности, а также реинвестиции, вкладываемые инвестором на условиях несения рисков в объекты социальной сферы, предпринимательской, научной и других видов деятельности в целях получения прибыли...».

Как и в других странах, закон устанавливает основные принципы и правовые основы регулирования инвестиций, поэтому в силу многогранности инвестиционных отношений таковые более детально определяются в инвестиционных соглашениях.

Чтобы ответить на вопрос о том, что на самом деле подразумевается под инвестиционными соглашениями, сначала необходимо взглянуть на вышеупомянутые положения и другие правовые рамочные условия. Выражаясь более понятно, можно обозначить инвестиционное соглашение или договор в качестве документа, который напрямую подтверждает инвестиционные взаимоотношения. Данные соглашения заключаются инвестором и заказчиком, т.е. субъектами инвестиционной деятельности, к которым относятся, согласно статье 9 вышеупомянутого Закона, «граждане, индивидуальные предприниматели и юридические лица – резиденты Республики Узбекистан, органы государственного управления и органы государственной власти на местах, иностранные государства, административные или территориальные органы иностранных государств, международные организации и иностранные юридические лица и граждане, а также лица без гражданства».

Как известно, на практике существует немало схожих видов инвестиционных соглашений, нормы в структуре которых могут отличаться в незначительной степени. Если сравнить объекты инвестиционных соглашений (как и концессионных соглашений и соглашений государственно-частного партнерства), то можно увидеть, что они во многом неоднородны и прежде всего предусматривают осуществление определенной инвестиционной деятельности. На самом деле принципиальных различий между формами инвестиционных соглашений практически нет, они заключаются в деталях. Поэтому неслучайно некоторые из вышеупомянутых соглашений и дого-

воров по инвестициям иногда рассматриваются как варианты соответствующих других соглашений. Объекты, на которых инвестор будет осуществлять предпринимательскую деятельность, могут предоставляться на основании возвратных требований. Это означает, что эти объекты можно использовать только в течение определенного периода времени, если обещанная работа была выполнена. В этом случае инвестор получает право собственности только на часть субсидируемого производства, а все остальные производственные результаты ложатся на государство.

Существуют общепринятые принципы инвестиционных отношений, к которым относятся:

принцип свободы реализации инвестиционной деятельности;

принцип баланса интересов сторон инвестиционной деятельности;

принцип стабильности условий осуществления инвестиционной деятельности;

принцип предоставления благоприятных условий иностранным инвесторам;

принцип подчинения иностранного инвестора праву принимающего государства и другие [5, с. 99].

Во многих странах мира, в частности и в законодательстве нашей страны, а именно в статье 4 Закона «Об инвестициях и инвестиционной деятельности», закреплены данные принципы (законность; гласность и открытость; свобода осуществления инвестиционной деятельности; справедливость и равенство субъектов инвестиционной деятельности; недопущение дискриминации в отношении инвесторов; презумпция добросовестности инвестора).

В последующем анализируется, как на практике регулируются инвестиции в ряде индустриально-развитых стран и выделяется тенденция, которая встречается в Agenda Setting всех стран касательно инвестиций – учет национальной безопасно-

сти с повышенным экономическим влиянием Китая.

Правовое регулирование инвестиций и инвестиционных отношений в Германии. Как известно, в Германии права человека защищены на высоком уровне. Эти требования и правила распространяются также и на иностранных инвесторов. Но существует один важный фактор, который следует также рассмотреть в случае с Узбекистаном: общественный порядок и безопасность, охраняемые Законом о внешней торговле в Германии. Во избежание угроз общественному порядку и безопасности Федеральное министерство экономики и энергетики (BMWi) пересматривает приобретение отечественных компаний (не менее 25 процентов прав голоса) покупателями, находящимися за пределами ЕС, и при необходимости может запретить их. Если внутренняя целевая компания активна в особо чувствительной области (включая критически важные инфраструктуры и другие инфраструктуры, связанные с гражданской безопасностью), проверка возможна при приобретении не менее 10 процентов прав голоса [6]. Приобретение компаний (Mergers & Acquisitions) подлежит контролю также исключительно в целях защиты конкуренции. Общее законодательство о конкуренции, а также отраслевое регулирование отдельных сетевых отраслей (энергетика, телекоммуникации) и инструменты корпоративного права не только контролируют конкуренцию, но и косвенно защищают от злоупотреблений со стороны иностранных инвесторов.

Основу международной защиты инвестиций составляют двусторонние и многосторонние соглашения о защите инвестиций, которые, если рассматривать их вместе с другими источниками международного права, такими как обычное международное право, обычно предлагают иностранным инвестициям правовую защиту, которая также включает защиту от

нарушения контрактов между инвестором и государством и других гарантий принимающего государства – так называемую «зонтичную оговорку» («Umbrella clause») [6], которая также (неясно) указана в отечественном законодательстве.

Правовое регулирование инвестиций во Франции. Во Франции гарантируется свобода инвестиций. Тем не менее для некоторых иностранных инвестиций требуется разрешение («autorisation préalable») от Министерства экономики или предварительное уведомление. Иностранным инвесторам необходимо разрешение в любом случае для проектов в области национальной обороны, оружия, взрывчатых веществ, регулируемой деятельности частных служб безопасности, а также в случае возможной опасности для общественного порядка. Списки инвестиций, подлежащих утверждению, можно найти в статьях R153-1 и последующем «Кодексе денежного обращения и финансирования» («Code monétaire et financier»).

Однако существует целый ряд экономических мер: налоговые льготы, субсидии, ссуды под низкие проценты или страхование с низкими взносами. Основной мерой поддержки инвестиций до 2020 года являлась премия за региональное планирование («prime d'aménagement du Territoire»), которая предоставлялась, если компания демонстрировала определенный оборот и желала инвестировать определенную сумму; кроме того, в течение определенного периода времени должны быть созданы новые рабочие места. Размер премии составлял не более 15 000 евро за каждое созданное рабочее место [7].

Правовое регулирование инвестиций в Великобритании. В Великобритании нет особых законов или правил, ограничивающих иностранную собственность и инвестиции. Вместо этого для целей инвестирования к компаниям или владельцам,

контролируемым иностранцами, обращаются так же, как и к предприятиям, и физическим лицам, принадлежащим Великобритании. Однако, и в Великобритании также вводятся ограничения: о всех поглощениях и инвестициях в 17 стратегически важных секторах следует незамедлительно сообщать в Министерство экономики. Об этом говорится в новом проекте «Закона о национальной безопасности и инвестициях» от 11 ноября 2020 года. Великобритания следует примеру Германии и Франции, которые в этом году также ужесточили контроль над инвестициями. Толчком для этого является растущее влияние Китая в королевстве. Иностранные компании, которые хотят инвестировать в такие отрасли, как оборона, энергетика, транспорт, искусственный интеллект и космические путешествия, теперь должны сначала получить одобрение министерства на все поглощения, крупные покупки акций и приобретение патентных прав.

До этого как местные, так и иностранные инвесторы должны были соблюдать один и тот же режим контроля за слияниями в Великобритании, содержащийся в Законе о компаниях (Enterprise Act) 2002 года.

Также существуют льготы и преференции в качестве прямых грантов и займов. В дополнение к прямым грантам или займам для финансирования капитальных вложений компаниям также доступны определенные налоговые льготы в отношении соответствующих исследований и разработок (НИОКР).

Некоторые из крупнейших источников финансирования в настоящее время включают:

1. Innovate UK Scheme. Это схема, созданная правительством Великобритании. Он обеспечивает механизм финансирования (посредством конкурсных заявок) для НИОКР на сумму от 25 тыс. до 10 млн фунтов стерлингов.

2. Региональные программы. Эти программы предназначены для поддержки и поощрения предприятий к инвестированию в различные регионы Великобритании, например, грант на бизнес-инвестиции (GBI), который предлагает Агентство регионального развития. GBI обычно присуждаются высокобюджетным и долгосрочным проектам [8].

Правовое регулирование инвестиций в США. По отношению к США, как и в странах Европы, особую важность представляет контроль за инвестициями. Контроль инвестиций имеет долгую историю и не новый феномен в США. Правительство США контролирует иностранные инвестиции с 1975 года. Обзоры проводятся Комитетом по иностранным инвестициям в США (CFIUS). CFIUS действует в соответствии с Законом об оборонном производстве 1950 года, а также в соответствии с Указом 11858 с поправками и положениями главы VIII раздела 31 Свода федеральных нормативных актов. В этом комитете представлены министерства экономики, юстиции, внутренней безопасности, обороны, иностранных дел, торговли и исследований, а также энергетики [9].

Инвестиции из Китая в высокотехнологичные отрасли вызывают у США также большую озабоченность. Стrogая проверка иностранных инвестиций, особенно из Китая, не была чисто феноменом Трампа, но началась еще в 2012 году при администрации Обамы. Ее поддерживает подавляющее большинство демократов и республиканцев в Конгрессе.

Ожидается несущественные изменения с приходом к власти Джо Байдена. Развитие внутреннего производства («Buy American») и расширение возможностей среднего класса США являются главными приоритетами Байдена [10]. Байден также намерен привлечь больше инвестиций в США. Однако это не изменит критического, политического анализа этих инвестиций.

В Узбекистане также сложилась полноценная правовая система регулирования инвестиционных отношений. В статьях 9-12 Закона «Об инвестициях и инвестиционной деятельности» также закреплены все права и гарантии инвестора, что дают инвесторам полную преимущественную силу в случае каких-либо несоответствий.

Главным фактором повышенного внимания к инвестиционной деятельности в стране является признание инвестиций в качестве единственного способа преодоления перманентного системного кризиса, благодаря чему возможно сокращение технологического разрыва. Соответственно, на национальном уровне данные правоотношения защищаются рядом нормативно-правовых актов, к которым относятся Законы Республики Узбекистан «Об инвестициях и инвестиционной деятельности», «О концессиях», «О соглашениях о разделе продукции», «Об инвестиционных и паевых фондах», «О рынке ценных бумаг», «О государственно-частном партнерстве», «О специальных экономических зонах», Постановления Президента Республики Узбекистан «О мерах по созданию и организации деятельности совета иностранных инвесторов при Президенте Республики Узбекистан», «О мерах по реализации инвестиционной программы Республики Узбекистан на 2020–2022 годы», Указ Президента Республики Узбекистан «О мерах по переходу на качественно новую систему формирования и реализации инвестиционной программы Республики Узбекистан», Постановления Кабинета Министров Республики Узбекистан «Об организации деятельности Агентства по привлечению иностранных инвестиций при Министерстве инвестиций и внешней торговли Республики Узбекистан», «Об утверждении Положения о Центре разработки инвестиционных проектов при Министерстве инвестиций и внешней торговли Республики Узбекистан» и др. В до-

полнение к национальному инвестиционному законодательству правовая база для иностранных инвестиций определяется международными инвестиционными договорами.

Анализ результатов исследования

Но как с правовой, так и с политической и экономической точки зрения существует ряд проблем, которые следует серьезно воспринимать как отправную точку для реформирования.

Некоторые аспекты, которые также стоит учесть:

1) отсутствие системности и системного подхода в регулировании потока инвестиций;

2) нежелание (или недостаточная готовность) политических субъектов отказаться от традиционных программных путей развития, принять во внимание научный анализ и рекомендации с учетом современных тенденций;

3) недостаток теоретической согласованности: недостаточная достоверность и результивность аналитики касательно привлекаемых инвестиций, их стран происхождения. Более важным, чем количественный подход, то есть увеличение притока прямых иностранных инвестиций, является качественный подход. Необходимо поддерживать регулирующий эффект в отношении привлечения долгосрочных притоков капитала;

4) неясность в интерпретации инвестиций, их классификации, сам термин «инвестиции» настоятельно требует дальнейшего скрупулезного осмыслиения его роли и последствий для страны;

5) сложившийся статус-кво несоблюдения норм, таких как транспарентность/прозрачность и другие нарушения законов местными властями.

Также Государственным департаментом США был опубликован отчет за 2020-год, в котором также содержались критические заметки касательно барьеров в

инвестиционной политике страны, среди которых были названы «доминирование государственных монополий в экономике, продолжающаяся непрозрачная практика государственных закупок и случаи непоследовательного соблюдения государственными учреждениями и государственными предприятиями контрактных обязательств» [11; 12]. Согласно данному отчету также были названы случаи с экспроприацией частной собственности и дискриминации к местным малым инвесторам в пользу лиц со связями с местной властью, несмотря на запрет, установленный тем же законом (статьи 15, 21). На практике бывает немало случаев, когда стабилизационная оговорка («Grandfather clause»), закрепленная статьей 19 закона, неполностью реализовывается в пользу инвесторов.

Выводы

Обобщая, можно сказать, что правовое регулирование инвестиционных отношений реализовано в различных нормативно-правовых актах. Благодаря либерализации экономики, открытой политике и закрепленным свободам, правам и гарантиям Узбекистану удалось привлечь иностранные инвестиции и сформировать своеобразный инвестиционный климат. На наш взгляд, эти законодательные акты подчиняются системе, которая должна предусматривать их стандартизацию, а также принятие новых нормативных актов, определяющих четкое предназначение инвестиций, закрепляющих по опыту развитых стран аспекты безопасности и восполняющих пробелы, которые препятствуют полноценной защите инвестиций. Итак, рекомендуется рассмотреть некоторые нормы касательно инвестиций в законодательстве Узбекистана:

1. В Законе «Об инвестициях и инвестиционной деятельности» уточнить пункт, характеризующий виды инвестиций, в частности, добавить в пункт о видах

также определение централизованных инвестиций в новой редакции Закона (В Законе «Об инвестиционной деятельности», утратившем силу, имелись подробные понятия централизованным инвестициям).

2. Внести дополнительные ограничительные меры по отношению к долгосрочным инвестициям и уточнить подробно фактор национальной безопасности. Задача законодательства в этой области будет заключаться в дальнейшем развитии предмета и цели инвестиционных проектов и создании других существенных рамочных условий, при этом в то же время должна быть сохранена свобода ведения инвестиционной деятельности. Контроль инвестиций должен быть как с точки зрения национальной безопасности, так и с целью защиты конкуренции и недопущения монополизированных систем.

3. Уточнить норму, касающуюся урегулирования споров. Ранее законодательство Республики Узбекистан предполагало возможность выбора либо государственного суда Республики Узбекистан, либо арбитража (согласно статье 10 Закона Республики Узбекистан №611-І от 30.04.1998 г. «О гарантиях и мерах защиты прав иностранных инвесторов»), однако теперь новый Закон предполагает сначала средства переговоров и медиации, далее – средство разрешения спора судом Республики Узбекистан. Здесь важно отметить, что лишь тогда, когда все вышеперечисленные меры не помогли в разрешении спора, стороны могут передать спор на разрешение международного арбитражного суда, в соответствии с действительной арбитражной оговоркой. В этом плане уместно рассмотрение также нормы урегулирования споров между инвестором и государством (investor-state dispute settlement) и обеспечение ее исполнения на практике. Многие длящиеся споры с участием государства порождают целый ряд препятствий на пути создания

благоприятного инвестиционного климата и ухудшают имидж страны перед иностранными инвесторами.

4. Поскольку в определение инвестиций, как указано выше, входит также и подход, основанный на предприятиях, необходимо внести дополнения в Закон «Об инвестициях и инвестиционной деятельности» или принять новый законодательный акт, регулирующий систему реорганизации юридического лица (Mergers & Acquisitions, или как экономическое понятие «слияния и поглощения») с точным определением, требованиями и нормами.

Наконец, существенная проблема для иностранных инвесторов, также и для резидентов Узбекистана – это трудности с соблюдением требований законодательства, с практической реализацией норм законов. С этой целью важно разработать оптимальные инструменты для эффективного соблюдения норм законов, что в последствии будет способствовать полной реализации благоприятного инвестиционного климата в стране, так как решение иностранных инвесторов инвестировать в ту или иную страну зависит в большей степени от правовой системы страны-бенефициара, которой можно доверять.

REFERENCES

1. Ministerstvo investicij i vnesnej torgovli Respublikи Uzbekistan. Itogi investicionnoj dejatel'nosti Respublikи Uzbekistan za 2019 g. [Ministry of Investments and Foreign Trade of the Republic of Uzbekistan. Results of investment activity of the Republic of Uzbekistan for 2019]. 18.01.2020. Available at: <https://mift.uz/ru/news/uzbekiston-respublikasining-2019-jil-uchun-investitsija-faolijati-sarisobi>
2. Bodie Z., Kane A., Marcus A.J. Investments. 11th ed. McGraw-Hill Education, 2018.
3. UNCTAD. Scope and Definitions. UNCTAD Series on issues in international investment agreements, Section 2, Investment. United Nations Publication, 1999. Available at: <https://unctad.org/system/files/official-document/psiteiitd11v2.en.pdf/>.
4. The 1987 ASEAN Agreement for the Promotion and Protection of Investments, article 1(3), 1996, vol. II. Available at: https://asean.org/?static_post=the-1987-asean-agreement-for-the-promotion-and-protection-of-investments/.
5. Lisica V.N. Pravovoe regulirovanie investicionnyh otnoshenij: teoriya, zakonodatel'stvo i praktika primenenija. Monografija x Legal regulation of investment relations: theory, legislation and practice of application. Monograph]. Grew up. acad. Sciences, Institute of Philosophy and Law SB RAS; Ministry of Education and Science of the Russian Federation, Novosibirsk State un-t, Novosibirsk, 2011.
6. Germany Trade and Invest (GTAI). Ausländische Direktinvestitionen und Rahmenbedingungen. Available at: <https://www.gtai.de/gtai-de/invest/business-location-germany/fdi/auslaendische-direktinvestitionen-und-rahmenbedingungen-78510/>.
7. Légifrance – Le service public de la diffusion du droit. Code monétaire et financier. Dernière mise à jour des données de ce code : 01 janvier 2021. Available at: https://www.legifrance.gouv.fr/codes/texte_lc/LEGITEXT000006072026/2021-01-13/.
8. Bpifrance création: PAT industrie et services - Prime d'aménagement du territoire pour l'industrie et les services. 01.2019. Available at: <https://bpifrance-creation.fr/encyclopedie/aides-a-creation-a-reprise-dentreprise/aides-sociales-financieres/pat-industrie/>.
9. Hobson C., Sher B., Vallat J. New mandatory UK FDI regime to control foreign investment. Lexology. 12.11.2020. Available at: <https://www.lexology.com/library/detail.aspx?g=18c6ff39-0b34-47dd-aa34-37b44754b328/>.

10. UK Public General Acts: Enterprise Act 2002. Available at: <https://www.legislation.gov.uk/ukpga/2002/40/contents/>.
11. Lopes S., Eccles R., Horton A., Williamson R., Dixon A., Sekine Yu., Heap N., Rink A., Craig Giles C., Green N. Bird & Bird: Doing business in the UK (England and Wales). Overview. Thomson Reuters Practical Law. 01.04.2020 Available at: [https://uk.practicallaw.thomsonreuters.com/5-500-5090?transitionType=Default&contextData=\(sDefault\) /](https://uk.practicallaw.thomsonreuters.com/5-500-5090?transitionType=Default&contextData=(sDefault) /).
12. U.S. Department of the Treasury: CFIUS Laws and Guidance. Available at: <https://home.treasury.gov/policy-issues/international/the-committee-on-foreign-investment-in-the-united-states-cfius/cfius-laws-and-guidance/>.
13. Außenwirtschaftspolitik BDI e.V. USA nehmen Investitionen aus dem Ausland stärker unter die Lupe. 17.12.2019. Available at: <https://bdi.eu/artikel/news/cfius-reform-usa-erweitern-staatliche-kontrolle-von-auslandsinvestitionen/>.
14. U.S. Department of State's Report: 2020 Investment Climate Statements: Uzbekistan, 08.09.2020. Available at: <https://www.state.gov/reports/2020-investment-climate-statements/uzbekistan/>.
15. Gosdepartament SShA – ob investicionnom klimate Uzbekistana [Us State Department - on the investment climate of Uzbekistan]. 10.09.2020. Gazeta.uz. Available at: <https://www.gazeta.uz/ru/2020/09/10/investment/>.